

ASOCIACIÓN DE LA INDUSTRIA ELÉCTRICA- ELECTRÓNICA VENTANILLA DEL EMPRENDEDOR

Una de las áreas de acción de la Planificación Estratégica de la **Asociación de la Industria Eléctrica- Electrónica, AIE**, es fortalecer el emprendimiento y dentro de ello crear la **Ventanilla del Emprendedor**, teniendo como misión articular el desarrollo de las industrias eléctrica, electrónica, automatización y comunicaciones (EEAC).

Entonces, no se trata tan sólo de incorporar a AIE empresas existentes, sino también ayudar a fomentar la creación de nuevas empresas, ya que el gremio está comprometido con el fomento del emprendimiento... su razón de ser. Es así como la Asociación logrará que nuevos emprendimientos sean parte de sus frutos... nuevos socios.

Existen interesantes ideas privadas al respecto; INNOPOLIS es un ejemplo de ello. Ésta es una empresa con la que AIE ha firmado un convenio de colaboración, con la finalidad de apoyar actividades en el área de emprendimiento empresarial, como parte de un beneficio para los asociados y/ o con fines loables de lucro.

Por lo tanto, para la ventanilla del emprendedor, no sólo se trata de innovar. Innovar es para aquellos que ya emprendieron. El primer acto de innovación es decidirse a emprender.

AIE esta constituida por empresas cuyos socios dueños o accionistas alguna vez optaron por emprender. El camino fue largo y dificultoso, más para algunos, menos para otros. Si hiciésemos hoy una encuesta a los socios fundadores de las empresas de AIE y les consultáramos si una Asociación como la actual les hubiese sido útil en sus inicios, seguramente y abrumadoramente la respuesta sería afirmativa. Por ende, AIE debe hacer más corto o menos "pedregoso" el camino que el Chile de hoy necesita para ser recorrido por los nuevos emprendedores de la industria EEAC.

Todos quienes nos iniciamos en la Industria, recordaremos por el resto de nuestra existencia a aquellos pocos que nos tendieron una mano en este camino; nos dieron algún consejo, nos alentaron, nos ayudaron a pararnos, una y otra vez. Con quienes AIE tenga estos gestos, estamos seguros, serán de por vida socios agradecidos activos.

Debemos entonces ver cómo generar las instancias para el emprendedor, en cuanto a:

- Dar facilidades para incorporarse como socios, en alguna calidad especial, a los nuevos emprendedores
- Ser AIE la casa de "acogida"
- Apoyar con nuestros contactos a que se relacionen- desde un inicio- con los socios AIE: Dueños y ejecutivos de las empresas asociadas,

académicos e investigadores, y por qué no también, con nuestros clientes

- Apoyar en la generación temprana de esa tan importante red de contactos comerciales o capital social
- Poner en contacto con socios que han ideado ya proyectos como INNOPOLIS, donde tal vez podrán encontrar socios para sus emprendimientos
- Inculcar tempranamente los valores de probidad que compartimos

¡Bienvenidos a la VENTANILLA DEL EMPRENDEDOR DE AIE!

- Motivemos el emprendimiento tempranamente, como por ejemplo en los alumnos de las universidades socias AIE (charlas de nuestros asociados empresarios en nuestros asociados universidades)
- Orientemos las fases o etapas de un emprendimiento
- Asesoremos gratuitamente- o dentro de los programas propios de AIE- a los emprendedores de la industria EEAC, ya sea microempresarios establecidos o aquellos con un potencial emprendedor, en temas tales como:

- Apertura empresas
- Capacitación
- Asesoría tecnológica
- Fomento a la actividad empresarial
- Premios
- Marketing y Publicidad
- Vinculación proyectos Capital
- Asesoría para obtención de financiamiento
- Charlas individuales o colectivas

En lo principal, pongamos a los potenciales emprendedores con los entes socios de AIE que estén dispuestos a compartir sus experiencias.

¿Qué se necesita?

Sólo TIEMPO de cada uno de nosotros

Un afectuoso saludo y agradecimientos a quienes nos acompañan en esta misión,

Aldo Amadori Gundelach
Director/ Encargado Ventanilla Emprendedor
Asociación de la Industria Eléctrica- Electrónica